

Comprendre et négocier son prêt immobilier (incluant classe virtuelle)

0 jour 2 heures et 30 minutes

Programme de formation

Public visé

Notre formation s'adresse à toute personne souhaitant acquérir un bien immobilier.

Pré-requis

Aucune connaissance minimale exigée.

Prérequis matériel :

- Avoir un ordinateur ou une tablette
- Une connexion suffisante pour lire des vidéos et une webcam afin d'échanger avec le formateur lors de la classe virtuelle

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation "**Comprendre et négocier son prêt immobilier**" vous disposerez des outils nécessaires afin de concrétiser votre projet immobilier dans les meilleures conditions.

Description / Contenu

- **Prix public : 150€ TTC pour 2h30 de formation environ**
- [Nova formation vous accompagne pour trouver toutes les solutions de financement hors CPF](#)

Contenu de la formation :

1. Ce qu'il faut connaître

- Les différents types de taux
- Révisons ensemble
- L'assurance emprunteur
- Choisir son assurance emprunteur
- Révisons ensemble
- Garantir son prêt
- Révisons ensemble

2. Négocier son prêt

- Avant la signature du compromis
- Après la signature du compromis
- Révisons ensemble

Environ 2h00 de Formation en E-learning et une classe virtuelle

Moyens et supports pédagogiques

Plateforme de formation dédiée au E-learning, aux classes virtuelles et visioconférences.

Modalités d'évaluation et de suivi

Votre formation sera évaluée par un QUIZ en ligne à la fin du module

Une attestation de fin de formation vous sera délivrée à condition d'avoir terminé l'intégralité du programme de la formation